

# G.NIUS



## PASSEXPORT





# POURQUOI L'IRLANDE ?



## Le marché

**5 millions d'habitants**, marché anglophone en plein cœur de l'Europe

Hub européen de **nombreuses big pharma et MedTech mondiales**  
(Medtronic, Boston Scientific, Abbott...)

Économie **dynamique**, forte capacité d'investissement

Porte d'entrée stratégique vers le marché américain et britannique post-Brexit



***Un marché petit en taille, mais dense en opportunités pour la HealthTech.***

GENUS - PASSEXPORT



# LE SYSTEME DE SANTE



## Comprendre le HSE

Le Health Service Executive (HSE) est **l'acteur central** du système public irlandais

Marché **majoritairement public** : les décisions d'achat sont institutionnelles

Deux niveaux d'entrée : les soins primaires (GP) et les hôpitaux publics

Le parcours de remboursement et d'intégration est long, mieux vaut **anticiper** dès la conception du projet

**⚠ Ne pas confondre vitesse du marché privé et tempo du public : ce sont deux logiques très différentes.**

GENUS - PASSEXPORT



# LES CLES CULTURELLES

## **Adapter sa communication**

Ton direct, chaleureux, orienté impact concret **exit le discours trop technique** ou trop formel à la française

Le **relationnel compte énormément** : les Irlandais font confiance aux personnes avant de faire confiance aux produits

Le **"Made in France" est un atout** mais à condition de le traduire en bénéfices concrets pour leur marché

**Présence physique recommandée** au moins en phase de lancement : les salons et événements locaux sont incontournables

 ***Un deck bien traduit ne suffit pas. Il faut adapter le fond, pas seulement la forme.***

GINUS - PASSEXPORT



# COMMENT SE LANCER ?



## Les bons dispositifs

Business France dispose d'une équipe **dédiée** UK/Irlande basée à Dublin

Des **programmes d'accompagnement structurés** : de l'étude de marché à l'implantation locale

G\_NIUS peut vous orienter vers **les bons interlocuteurs** selon votre stade de maturité

**Prochaine étape conseillée** : prendre contact avec Business France pour un diagnostic export

G\_NIUS - PASSEXPORT





## **CONTACT BUSINESS FRANCE :**

Dr. Rébecca ANDREO - HABERER

Healthcare & Life Sciences Adviser

**[rebecca.andreohaberer@businessfrance.fr](mailto:rebecca.andreohaberer@businessfrance.fr)**



**RETROUVEZ TOUTES LES  
RESSOURCES SUR G\_NIUS.**

**[gni.us.esante.gouv.fr](http://gni.us.esante.gouv.fr)**